

# 2023年艾伯维中国合作日 线上会议

2023年10月17日-20日

## 征集申请!

在艾伯维，我们通过广泛的合作来实现两个重要的目标：不断推出创新药物，并为人们的生活带来深远的影响。

### 通过艾伯维中国合作日您将有机会:

- 会见我们企业战略及研发部门的高级研发合作领导团队，一对一探讨您的研究和想法
- 了解我们的战略、目标治疗领域及合作方式
- 与艾伯维的研发机构和企业战略部门，分享您公司的发展现状、产品线及研发平台

## 初拟活动日程

2023年10月17日，星期二  
8:00 am – 9:00 am (北京时间)

### 第一天: 主日程

- 艾伯维企业战略及目标治疗领域概述
- 小组讨论 - 艾伯维的合作方式
- 在线社交分会

2023年10月18日，星期三—10月20日，星期五  
8:00 am – 10:00 am (北京时间)

### 第二天至第四天: 在线会面

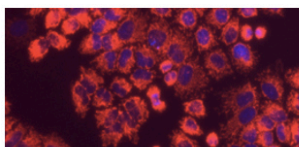
- 一对一在线合作洽谈

## 即刻申请! 征集活动截止于2023年9月15日

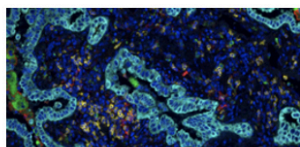
如您希望申请参加，请致信：  
[wendy.tai@abbvie.com](mailto:wendy.tai@abbvie.com)

更多信息请访问：  
<https://www.abbvie.com/partnerships.html>

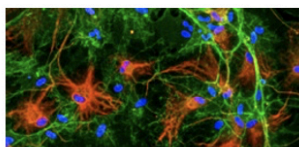
**\*所有申请必须包含非机密的介绍材料，例如幻灯片、海报展示或研究简介。**



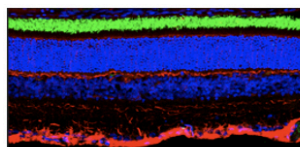
Immunology



Oncology



Neuroscience



Eye Care



Aesthetics

## 我们是谁



48,000+  
employees worldwide



\$56.2 billion  
2021 revenue



175+  
countries where products  
are sold



57 million  
patients treated globally  
with AbbVie's medicines



220+  
research partnerships

### 艾伯维亚太区布局:

- 在亚洲大多数国家和地区建立了总部，包括但不限于中国、日本、韩国、新加坡等。并配备了商业、注册、医学事务团队的全方位支持
- 新加坡全球生产工厂
- 携手中国伙伴跨境合作（加科思药业、天境生物）

## 目标合作方

艾伯维正在中国/亚太区寻求与创新型生物技术企业探索令人兴奋的跨境许可的新机遇。同时我们也欢迎亚洲的行业学者、风险投资方、生物技术公司申请1对1会面或观看活动主会内容。

### 1对1合作会议入选标准

- 参加公司必须提前申请1对1会议，并获得批准
- 项目提案将根据项目阶段、战略契合度和差异化程度进行评估

## 相关答疑

### 申请是否需要缴纳费用？

不，无需缴费。我们鼓励亚太区生命科学生态系统中的所有潜在利益相关方申请参加（例如生物技术企业、医疗行业风险投资者、行业学者等）。

### 不参加1对1合作会议的话，是否可以只申请观看主会环节？

当然可以。您可以通过同样的流程进行申请，请致信 [wendy.tai@abbvie.com](mailto:wendy.tai@abbvie.com)。

### 我应该在申请的过程中提供相关介绍文件吗？

是的，**请确保您的申请包含非机密的介绍材料，例如幻灯片、海报展示或研究简介等。**

请不要提交任何机密信息，因为任何提交的信息都被视为非机密信息。当然，我们只会在内部将这些信息用于评估目的，不会进一步散发。

### 艾伯维对什么类型的跨境合作交易感兴趣？

根据资产和发展阶段，艾伯维在潜在的交易架构类型方面具有灵活性和丰富的经验（如许可引进、联合开发、联合商业化等）。